



Red Latinoamericana de Investigadores sobre Teoría Urbana
Escuela de Planeación Urbano-Regional, Facultad de
Arquitectura, Universidad Nacional de Colombia, Sede Medellín
II Seminario Internacional
La fase actual del capitalismo y la urbanización en América
Latina: lo general y lo particular
Medellín, Colombia, 18,19 y 20 de febrero de 2015

Los territorios latinoamericanos en la mundialización del capital

Lisett Márquez López

Estancia posdoctoral, Doctorado en Ciencias Sociales, Universidad Autónoma Metropolitana, Unidad Xochimilco, México DF, México. Correo electrónico: lismarq@hotmail.com

Emilio Pradilla Cobos

Profesor-Investigador, División de Ciencias y Artes para el Diseño, Universidad Autónoma Metropolitana, Unidad Xochimilco, México DF, México. Correo electrónico: epradillacrm@hotmail.com; página web: www.emiliopradillacobos.com

Resumen

Desde su conquista y colonización por España y Portugal, América Latina ha estado articulada, como polo dominado, al proceso de *acumulación originaria de capital* en Europa, a las sucesivas fases de la *mundialización del capital*, y a la hegemonía del *imperialismo*. Esta situación de subordinación y el desarrollo desigual y combinado del capitalismo han dado lugar en el subcontinente a particularidades tanto en su conformación socio-económica como en la estructuración territorial y urbana. El *patrón neoliberal de acumulación* vigente ha profundizado estos rasgos diferenciales. Por lo tanto, las teorizaciones urbanas concretas elaboradas para los polos hegemónicos del capitalismo actual son inadecuadas para analizar las realidades latinoamericanas.

Algunas de las teorizaciones más populares entre los investigadores urbanos en América Latina, postulan la actual emergencia de un nuevo modo de producción, el *informacional* (Castells, [1989] 1995; Castells y Hall, 1994; Castells, [1996] 1998); por su parte, los seguidores de la *teoría de la regulación* sostienen una periodización de la historia económica y social en términos de metáforas individualistas de fases del desarrollo tecnológico -*fordismo, posfordismo*- (Leborgne y Lipietz, 1987; Leborgne y Lipietz [1992] 1994); ambas formulaciones, que se superponen o intersectan en diferentes planteamientos, sobre todo en el papel determinante de las nuevas tecnologías –en particular la informática y las telecomunicaciones– en el desarrollo económico y social, tienen derivaciones hacia el campo del análisis urbano. En anteriores trabajos, hemos formulado nuestras críticas a estos planteamientos (Pradilla, [1992] 2009: cap. IV; Pradilla, 2013^b); baste ahora señalar que el determinismo tecnológico que comparten conduce, independientemente de la voluntad de los autores, por diferente vía, al ocultamiento de las relaciones de explotación y de hegemonía internacional en el capitalismo actual.

La *globalización*, vocablo de origen neoliberal (Chesnais, 1994: 14; Guillén, 2005: 26), que pretende designar la actual etapa del desarrollo histórico, además de sus imprecisiones históricas, se ha convertido en un mito ideológico unificador de distintas y aparentemente opuestas posturas teóricas y políticas, que trata, arbitrariamente, de homogeneizar al mundo y sus territorios, y de explicar todos los procesos económico-sociales y territoriales, ignorando u ocultando la *ley del desarrollo desigual y combinado*¹ de las formaciones sociales capitalistas (Pradilla, [1989] 2009: cap. I; Pradilla, [2008] 2009: cap. VIII).

Por nuestra parte, consideramos más correcto teóricamente hablar de la manifestación actual de las desiguales formas económicas, políticas y culturales de dominio del *imperialismo*, en el *patrón neoliberal de acumulación de capital*, como fase del proceso multiseccular de la *mundialización del capital*.

La clave para desentrañar esta oposición teórica la encontramos en el carácter *desigual y combinado* del desarrollo de todas las formas sociales en la historia y en particular en el capitalismo, cuando se manifiesta en el tiempo, en los distintos territorios y en la extensión y la profundidad de los procesos de *subsunción real o formal* al capital y de *mercantilización* de todas las cosas (Wallerstein, [1983] 1988: cap. 1).

¹ “Las leyes de la historia no tienen nada de común con el esquematismo pedantesco. El desarrollo desigual que es la ley más general del proceso histórico, no se nos revela, en parte alguna, con la evidencia y la complejidad con que lo patentiza el destino de los países atrasados. Azotados por el látigo de las necesidades materiales, los países atrasados se ven obligados a avanzar a saltos. De esta ley universal del desarrollo desigual se deriva otra que, a falta de nombre más adecuado, calificaremos de ley del *desarrollo combinado*, aludiendo a la aproximación de las distintas etapas del camino y a la combinación de distintas fases, a la amalgama de formas arcaicas y modernas” (Trotsky, [1930] 1972: t. I, 24; cursivas en el original).

1. El desarrollo histórico de América Latina

El desarrollo histórico de lo que conocemos hoy como América Latina desde antes de su descubrimiento y conquista por los españoles y portugueses ha sido *desigual y combinado* (Castillo y Pradilla, 2015), tanto entre sus distintas formaciones sociales como, sobre todo, con los países hegemónicos, imperialistas, por los que ha sido dominada.

En el siglo XV, cuando en Europa estaba ya en curso la transición del feudalismo al capitalismo, con la fase de la *acumulación originaria de capital* (Marx, [1867] 1975: t. I, vol. 3, cap. XXIV), en nuestro continente coexistían tres formas distintas de organización social, desigualmente desarrolladas: tribus nómadas bárbaras, comunidades aldeanas primitivas y comunidades *asiáticas* (americanas) más desarrolladas (Incas en Perú, aztecas, y mayas en México y Guatemala), aisladas entre sí o en conflicto en sus bordes territoriales (Pradilla, 1993: 4²). Estas formas sociales opusieron grados muy distintos de rechazo armado o pasivo a la conquista ibérica, que significaron o su destrucción parcial o total, o su menor o mayor integración por sometimiento en la sociedad colonial.

A diferencia de Europa, a su arribo, los conquistadores encontraron un inmenso territorio en gran parte cubierto por la selva, en parte poco poblado y otras áreas densamente habitadas. Su ocupación territorial fue desigual y se prolongó en el tiempo al menos hasta mediados del siglo XX, aunque aún existen áreas poco conocidas.

Lo que surgió en el subcontinente luego de la conquista, en la colonia, en correspondencia con la transición europea pero con notorias especificidades regionales, fue una organización socio-económica transicional que combinaba desigualmente formas sociales heredadas del pasado pre-colombino, feudalizadas con fuertes rasgos semi-serviles, la esclavitud re-implantada para paliar el desastre demográfico indígena, pequeña producción agraria parcelaria y formas campesinas libres, artesanía y un embrionario intercambio mercantil en manos de los ibéricos (Pradilla, 1993: 4-5; Kalmanóvitz, 1983: 49 y ss.³). Como señala Marx, las colonias latinoamericanas se articularon al proceso de la *acumulación originaria de capital* en Europa, mediante: el despojo de las tierras a las comunidades indígenas en beneficio de las coronas de España y Portugal y de sus colonos concesionarios; el arrebató del oro y la plata atesorados por los indígenas y luego mediante la explotación esclavista de la minería (Vilar [1969] 1972: Lecciones VII, XII y XIII); las ganancias del tráfico de esclavos desde África por las Compañías de Indias; la piratería inglesa, francesa y holandesa que robaba metales preciosos y mercancías a los colonizadores; y el intercambio desigual de las mercancías europeas en el continente americano, en el marco del monopolio ibérico del comercio; vías que alimentaron la génesis del capital en Europa, sobre todo en Inglaterra.

Las luchas que condujeron a la Independencia de la mayoría de los países latinoamericanos se desataron cuando ya las revoluciones burguesas en Europa, sobre todo la inglesa y la francesa, habían derrotado a las monarquías absolutas para imponer formas burguesas de Estado, y la primera revolución industrial –incluyendo la tecnológica–, estaba en su apogeo (Mandel, [1980] 1986: 92), transformando su territorio debido al proceso de urbanización que la acompañó (Benevolo, [1963] 1979; Ragon, [1971] 1979). En estas luchas independentistas jugaron un papel importante tanto la ideología burguesa revolucionaria europea, como el interés de los comerciantes criollos

² Este texto fue reeditado como capítulo I, segunda parte, en Pradilla, 2009.

³ Nos apoyamos en estos dos textos a lo largo de todo el apartado hasta la imposición del patrón neoliberal de acumulación en los años ochenta.

de librarse de las ataduras impuestas por el monopolio colonial del comercio. Las repúblicas independientes resultantes de la fragmentación de la colonia española, liquidaron la institución de la esclavitud ya en decadencia y abrieron el camino a una *acumulación originaria* de capital local, basada en el despojo de las tierras a los colonos que asumieron posiciones proclives a las monarquías europeas, el cual continuó con la liquidación del resguardo indígena y las *desamortizaciones de los bienes de manos muertas* –tierras rurales y urbanas de la iglesia y tierras comunes de las comunidades indígenas– cuya venta a propietarios privados dio lugar a una re-concentración de la propiedad territorial, al crecimiento del campesinado parcelario, y la formación de una masa de sobrepoblación relativa.

Durante el resto del siglo XIX e inicios del siglo XX, en el campo latinoamericano dominó el *sistema de la hacienda* de plantación o la basada en la aparcería, donde imperaban relaciones sociales semi-serviles anudadas mediante la coerción y la renta del suelo cobrada en especie o trabajo (Kalmanóvitz, 1983: 53 y ss.), en el que estuvo presente la empresa agraria trasnacional; al mismo tiempo, había regiones donde dominaba la pequeña propiedad campesina libre que en algunos casos desarrolló relaciones embrionarias de tipo mercantil. En la medida que se definían los productos agropecuarios de exportación, en los diferentes países, la hacienda se articulaba a la relación con el mercado mundial, comúnmente acentuando la opresión servil (Pradilla, 1993: 5). Al mismo tiempo, en las ciudades más grandes, sobre todo las capitales, se desarrollaba el sector comercial ligado a la exportación agropecuaria y la importación de bienes manufacturados de lujo, subordinada a la relación con los países europeos ya industrializados.

La fase descendente de la acumulación de capital y de decadencia del librecambismo en Europa -1873 a 1893- (Mandel, [1980-1986: 92], trajo consigo tres procesos cruciales en América Latina: la llegada de capitales que no podían valorizarse allí por la sobreacumulación, hacia la inversión en la minería y los transportes –marítimos, fluviales y ferroviarios–, cuyo desarrollo significó procesos de colonización e integración territorial y urbanización en nuestra región; el arribo –desigual según los países– de una masa de migrantes europeos a América del Sur y del Norte en busca de trabajo; y un proceso incipiente de industrialización en los grandes países del subcontinente (Brasil, Argentina y México) en los cuales estuvo presente el capital extranjero (Kalmanóvitz, 1982: 83; Pradilla, 1993: 5). Las luchas políticas internas, los golpes militares y las intervenciones políticas y militares imperialistas acompañaron esta fase y todo el primer medio siglo XX, con notoria agudeza en México y Centroamérica. Así, mientras el capital industrial y bancario se fundían en el financiero formando la base económica del *imperialismo* capitalista europeo, se desplazaba hacia América Latina, y se le hacía sentir a ésta su peso político y militar, y el naciente poderío estadounidense intervenía en México y Centroamérica, nuestra región continuaba anclada en un sistema agrario semi-servil reforzado por el auge de las exportaciones agropecuarias, en el capitalismo mercantil urbano y en un limitado desarrollo de los transportes modernos y la industria capitalista.

En América Latina, en la segunda posguerra mundial, la industrialización en extensión tuvo tres características básicas: fue desigual, tardía y trasnacionalizada. No incluyó a todos los países, pues básicamente se industrializaron Argentina, Brasil, México y en menor medida Perú, Colombia y Chile, mientras que los países pequeños como los centroamericanos, Paraguay, Bolivia y Ecuador tuvieron que esperar aún varias décadas para que ella iniciara; y en todos los casos, el resultado fue muy desigual. Su inicio ocurrió tardíamente, 160 años después del comienzo de la revolución industrial en Europa, cuando allí y en Estados Unidos el grado de concentración y centralización monopólica del capital era muy alto, cuando se había elevado considerablemente la composición

orgánica de capital y el avance técnico implicaba ya la necesidad de una pequeña cantidad de fuerza laboral relativa a la masa de producción. Puesto que la industria en Latinoamérica no desarrolló significativamente su sector de producción de medios de producción, tenía que importarlos mayoritariamente de Europa y Estados Unidos, dando lugar a un déficit estructural de la balanza comercial, pues la industrialización implicaba un incremento de la necesidad de divisas generadas por el sector agropecuario y minero, al cual era incapaz de responder, obligando al endeudamiento externo o a depender de la inversión extranjera directa (Kalmanóvitz, 1983: 95; Guillén, 1984: 31-33). El proteccionismo generalizado en la región no se aplicó al capital extranjero, sino a la producción externa, permitiendo que el capital trasnacional, bien recibido en razón del déficit estructural de la balanza comercial, estuviera presente, con un papel protagónico, en la industrialización latinoamericana, importando al país la composición técnica del capital imperante en los países y plantas matrices de origen (Fajnzylver y Martínez, 1976).

El desarrollo industrial entre 1940 y 1980 impuso la penetración de las relaciones capitalistas de producción e intercambio en el campo latinoamericano, por la *vía junker –gran terrateniente–*, la más autoritaria y violenta, que desplazaba masivamente población del campo, para concentrar la tierra mediante el despojo, dar lugar a un excedente de producción de materias primas para la industria y alimentos para el consumo urbano, y enviar fuerza laboral a las ciudades para su proletarización (Pradilla, 1981; Pradilla, 2009: cap. VI), sin que esto significara la descomposición total de las formas pre-capitalistas rurales, que subsistieron en las peores tierras o las más alejadas de las ciudades, o donde los campesinos minifundistas o comunitarios no quisieron abandonar la tierra. Estas condiciones del desarrollo capitalista en el campo y en la industria, produjeron una gigantesca *sobrepoblación relativa latente o estancada*, que ha caracterizado a la región desde entonces, y que transformada en *ejército industrial de reserva*, junto con la debilidad del sindicalismo, controlado o reprimido, han mantenido estructuralmente niveles salariales muy bajos en la región (Castillo y Pradilla, 2015).

Desde la conclusión de las independencias nacionales con respecto a los países colonizadores, los procesos de fragmentación y consolidación de los Estados Nacionales, la definición de la estructura de sus regímenes políticos (centralismo o federalismo), la resolución de las luchas agrarias y democrático-burguesas a favor de los terratenientes y la burguesía, la conducción del proceso de industrialización, el control del sindicalismo y hasta el paso del intervencionismo estatal al neoliberalismo, han estado acompañados de guerras civiles, dictaduras militares y otros regímenes de excepción, violencia y represión interna, e intervenciones políticas y/o militares del imperialismo europeo o norteamericano, causando sufrimiento y miseria a los sectores populares. En particular, las luchas defensivas del campesinado ante la violencia terrateniente, los movimientos democrático-burgueses y anti-dictatoriales, los movimientos guerrilleros a lo largo de casi todo el siglo XX, fueron enfrentados mediante dictaduras militares y la represión abierta. Estos procesos dan validez, también para América Latina, a la frase lapidaria de Marx: “Si el dinero, como dice Augier, viene al mundo con manchas de sangre en una mejilla, el capital lo hace chorreando sangre y lodo por todos los poros, desde la cabeza hasta los pies” (Marx, [1867] 1975: t.i, vol. 3, 950).

En América Latina, el tránsito, desigual en el tiempo según los países, del *intervencionismo estatal al neoliberalismo* como patrón de acumulación de capital fue vehiculado por la combinación de vectores constituidos por: las políticas neoliberales militantes de los estados de la triada hegemónica mundial; los organismos financieros multinacionales controlados por los países dominantes (FMI y Banco Mundial); las empresas trasnacionales instaladas en la región; y los gobernantes conservadores

latinoamericanos⁴. Desde mediados de los setenta, empezando por la dictadura de Pinochet en Chile, y más o menos rápidamente luego de la crisis de 1982, se fueron implantando: la apertura de las fronteras y la liberación de los flujos internacionales de mercancías y capitales; las facilidades para el ingreso de inversión extranjera a la agricultura, la minería extractiva, la industria, el comercio, los servicios, el sector inmobiliario y sobre todo el sector bancario y financiero; la privatización masiva de las empresas públicas; la desnacionalización de empresas privadas por venta o asociación; la flexibilización de la legislación laboral para modificar las condiciones de trabajo y facilitar la reducción del salario real de los trabajadores; la desregulación de las relaciones económicas; la aceleración del cambio tecnológico en la producción, el intercambio, los servicios y el sector financiero; y la mercantilización y financiarización de la vida social (Pradilla, 2013^a). Rápidamente, los estados nacionales transitaron del papel de *interventores* al de *facilitadores* de la acción del capital privado, particularmente el transnacional, y *mediatizadores* del conflicto social en beneficio del capital (Chesnais, 1994: 22-24; Pradilla, [1990] 2009: cap. II; Guillén, 2005, entre muchos otros).

El resultado de la aplicación en nuestra región de esta nueva versión conservadora del viejo librecambismo, podemos sintetizarlo con un conjunto de rasgos: multiplicación de las formas de despojo de los pequeños productores agropecuarios, mineros, industriales, comerciales y de servicios; *desindustrialización relativa prematura* de los países más industrializados y de sus metrópolis (Salama, 2012; Márquez y Pradilla, 2008) y *maquiladorización*⁵ de sectores productivos enteros en función de la reorganización territorial internacional de la producción; transnacionalización creciente de la economía latinoamericana en su conjunto; crecimiento de la *sobrepoblación relativa* y multiplicación de sus formas de subsistencia, incluida la violencia (Castillo y Pradilla, 2015); y pérdida de dinamismo de las economías latinoamericanas⁶. Entre los estertores de las crisis financieras –eufemísticamente denominados *efectos (vodka, dragón, tequila, tango, samba)*–, y de las recesiones recurrentes –1982, 1990, 1995, 2002 y 2009– (Pradilla, 2009: 312-316), el capital financiero transnacional, que absorbió la mayor parte de los bancos nacionales de la región, asumió la hegemonía plena sobre las demás fracciones del capital en los países de la región, incluido el inmobiliario.

Las formaciones económico-sociales latinoamericanas aparecen hoy como una compleja combinación de formas heterogéneas desigualmente desarrolladas que incluyen: en el campo, comunidades indígenas pauperizadas y excluidas (México, Guatemala, Colombia, Ecuador, Bolivia, Perú, Brasil, Chile), campesinos pobres minifundistas pre-capitalistas, pequeños productores capitalistas atrasados, medianas y grandes haciendas y agro-industrias modernas; en la ciudad: las mil formas pre-capitalistas de subsistencia de la sobrepoblación relativa en la artesanía, el comercio y los servicios (Castillo y Pradilla, 2015), medianas y grandes empresas capitalistas con diferentes grados de productividad en todas las ramas de actividad, hasta las filiales de transnacionales mineras, industriales, comerciales, de servicios, bancarias y financieras. Todo este universo complejo y

⁴ Recordemos que a inicios de los años ochenta, en la región dominaban las dictaduras militares o gobiernos civiles abiertamente conservadores.

⁵ Nos referimos a la actividad de ensamblaje intermedio o final de insumos y productos, mediante subcontratación, generalizada en la frontera México-Estados Unidos, o en sectores como el automotriz, electrónico y el de electrodomésticos.

⁶ El PIB total de América Latina y el Caribe creció en promedio anual: 5,1% entre 1950-1960; 5,5% entre 1960-1970; 6,3% entre 1970-1980; 1,2% entre 1980-1990; 3,2% entre 1990-2000; 3,6% entre 2000-2008; y 4,1% entre 1950-2008 (ONU HABITAT, 2010: 196).

conflictivo está subsumido, integrado, formal o realmente al proceso de acumulación de capital dominado por el capital financiero transnacional.

Como reacción política del profundo malestar social generado por el neoliberalismo salvaje, en la primera década del siglo XXI y hasta ahora, han llegado al poder por la vía electoral, en países como Chile, Argentina, Brasil, Uruguay, Paraguay, Bolivia, Ecuador, Venezuela, Nicaragua o El Salvador, gobiernos que se auto-definen como “progresistas”, “de izquierda” y defensores de los intereses del sector popular, que son portadores de ideologías heterogéneas, algunos notoriamente socialdemócratas tradicionales, armados con un discurso más o menos contrario al neoliberalismo, que intentan aumentar la presencia del Estado sobre todo en el ámbito de las políticas sociales, pero que en realidad no logran revertir lo fundamental de las reformas neoliberales, ni compensar el peso del capital transnacional, ni liberar a sus países de las redes del capital financiero mundial. Sin embargo, en su conjunto, los países latinoamericanos, con regímenes políticos muy desiguales, aún carecen de sólidas estructuras democrático-burguesas y los derechos ciudadanos son aún débiles e insuficientes. Ahí nos encontramos hoy día.

2. Mundialización del capital e imperialismo

Del breve recuento de las características básicas de las formaciones sociales latinoamericanas en diferentes etapas a lo largo de más de cinco siglos, se desprenden varios hechos. En primer lugar, la desigualdad del desarrollo de las distintas formas constitutivas de la totalidad económico-social en cada momento de la historia, en cada uno de sus fragmentos territoriales jurídicamente reconocidos, lo que lleva a que aparezca como un todo caleidoscópico, una combinación de formas heterogéneas y desigualmente desarrolladas. En segundo lugar, que en la región latinoamericana, cada uno de estos fragmentos, en cada momento histórico, presente particularidades, grados distintos de desarrollo, a pesar de la existencia de rasgos generales homólogos, lo que lleva a que la región se muestre como una totalidad de partes desigualmente desarrolladas. En tercer lugar, que el devenir de las formaciones sociales latinoamericanas no es igual ni simultáneo al curso seguido por los países que ocupaban en ese momento el papel de potencias dominantes y/o hegemónicas en lo político-militar o económico, aunque su camino sea marcado por éstas. En cuarto lugar, que las formaciones sociales latinoamericanas han estado ubicadas en todos estos momentos históricos en el polo dominado de la relación, mediante la violencia militar y el despojo, la coerción política y económica ejercida a través de las redes del intercambio de mercancías y/o capitales y del financiamiento-endeudamiento, o el consenso heterónimo de las clases dominantes de los países dominados.

El proceso histórico latinoamericano ha estado inserto en las diferentes fases de la mundialización del capital, bajo la hegemonía económica y político-militar de los diferentes imperialismos. Entendemos a la **mundialización del capital** como el proceso histórico, desigual en el tiempo y la intensidad, aún inacabado, de extensión territorial en el planeta y profundización social de las relaciones capitalistas de producción e intercambio mercantil y monetario. No utilizamos el concepto de *globalización*, por su origen neoliberal, su proclividad hacia los intereses de las transnacionales (Chesnais, 1994: 14; Guillén, 2005: 26), su ambigüedad en términos de la naturaleza de clase y de dominio nacional de sus caracterizaciones, y su uso indistinto e indefinido por parte de actores intelectuales y políticos de todo el abanico ideológico. Guillén afirma que “Actualmente, la globalización puede ser captada a través de tres indicadores: el intercambio de mercancías con el exterior; la inversión extranjera directa; y los flujos internacionales de capital-dinero” (Guillén, 2005: 32). Creemos que, guardadas las proporciones históricas,

estos indicadores pueden ser utilizados en etapas anteriores del proceso histórico; pensamos también que el análisis debe completarse con la disección de los procesos políticos y culturales que viabilizan o imponen la generalización de las relaciones capitalistas en un momento determinado, lo que nos amplía el panorama hacia la relación entre mundialización e imperialismo.

Como afirmamos muchos, la *mundialización del capital* no inició en 1980 con el neoliberalismo; tiene más de cinco siglos de edad (Guillén, 2005: 57; Pradilla, 2008: cap. VIII, entre otros): se inició a finales del siglo XV e inicios del XVI con la conquista y colonización de América por los europeos, la expansión territorial correspondiente, los movimientos masivos de población que trajo consigo, su papel en la formación de la economía-mundo (Ferrer, 1996; Wallerstein, [1980] 1984), y la imposición de las formas de despojo que alimentaron la *acumulación originaria de capital* en Europa. A lo largo de más de tres siglos, la inserción de América Latina en la mundialización del capital estuvo mediada por el control colonial de las potencias imperiales europeas, España y Portugal.

Luego de las revoluciones políticas burguesas contra las monarquías absolutas y la primera revolución industrial y tecnológica europea (1780-1840), los nuevos países independientes de América Latina se subordinaron a la expansión comercial del capitalismo industrial de las potencias europeas, sobre todo Inglaterra y Francia, bajo la forma mercantil de la exportación de materias primas –sobre todo agropecuarias y mineras– y la importación de manufacturas, lo cual dio lugar a una etapa de profundización de la mercantilización en la región. A finales del siglo XIX, la formación del capital financiero a partir de la fusión del capital industrial y el bancario, como relación económica y como fracción de la clase capitalista, se combina con el colonialismo europeo en Asia y África, para dar lugar a una nueva etapa del imperialismo como forma e instrumento de la mundialización del capital. La presencia de capitales europeos y estadounidenses en la agricultura, la minería, los transportes y la banca, vehicula la acción interna imperialista en América Latina, a la cual se suma la intervención política y militar que tiene a finales del siglo XIX y a lo largo de casi todo el XX como actor al creciente imperialismo estadounidense.

El período de crisis del capitalismo entre 1914 y 1945, caracterizado por las dos guerras inter-imperialistas, la Gran Depresión y el avance del socialismo real, (Mandel, [1980] 1986: 92), significa un retroceso en la mundialización del capital, y, contradictoriamente, para América Latina un auge del nacionalismo burgués, y la creación de las condiciones para la industrialización tardía mediante la sustitución de importaciones. La industrialización latinoamericana misma, cuya etapa de mayor auge ocurrió entre 1940 y 1980, significó una nueva fase ascendente de la mundialización capitalista, articulada a los países hegemónicos por la dependencia de los medios de producción importados de los países industrializados, y por la presencia determinante de las transnacionales europeas y, sobre todo, estadounidenses en el proceso.

El período neoliberal cuyas características señalamos anteriormente, es de aceleración del proceso de mundialización capitalista en los diferentes países de la región, particularmente por la liberación de los flujos mundiales de mercancías y, sobre todo, capitales en el marco del “libre comercio” y la “libre iniciativa privada” convertidos en ideología hegemónica, la búsqueda angustiosa de inversión extranjera como “motor del desarrollo” y factor de “competitividad” de los países de la región, la transnacionalización del capital bancario-financiero, su coinversión en la fracción plenamente hegemónica del capital tanto local como internacionalmente y la creciente financiarización de la mercantilización de la vida cotidiana (Pradilla, 2013^a). En esta etapa, el papel del capital

financiero transnacional, la multiplicación de las formas de despojo neo-colonial en la región (en el sector agropecuario y la minería, el sector energético, la privatización de lo público, etcétera), la coerción económica utilizando sobre todo los mecanismos financieros y la extraeconómica –política y militar– nos llevan a afirmar que nos encontramos en una nueva fase de *mundialización imperialista* del capital o, como afirma Harvey, de “nuevo imperialismo” (Harvey, [2003] 2007). Esta situación es modificada, solo muy parcialmente, por la emergencia de gobiernos “progresistas” o “de izquierda” en la región, que limitan su acción a un mayor intervencionismo estatal en la actividad económica, y una política social de mitigación de la pobreza general o de los sectores más vulnerables focalizados a la manera del Banco Mundial, y a medidas de ampliación de la democracia.

En general, podemos caracterizar al proceso histórico latinoamericano como una sucesión de fases de inserción en la mundialización del capital, y de dominación por las sucesivas relaciones imperialistas, con su dialéctica no lineal.

3. Las particularidades del proceso de urbanización

La especificidad histórica del capitalismo en América Latina, y su particular inserción en el proceso histórico de *mundialización imperialista del capital* se ha expresado también en las particularidades de su proceso de urbanización y de estructuración de las ciudades.

Europa tuvo su fase más intensa de urbanización en el siglo XIX, a partir de la primera revolución industrial y tecnológica (Benevolo [1963] 1979; Ragón, [1971] 1979); en América Latina y el Caribe, este proceso se inició siglo y medio más tarde, pero ha sido más intenso y rápido, saltando etapas, que en el viejo continente. Al iniciar el proceso de Industrialización, la población de América Latina y el Caribe habitaba mayoritariamente dispersa en el ámbito rural; en 1950, sólo el 41,4 % de la población latinoamericana y caribeña total estaba concentrada en pueblos y ciudades; en 1990, concluida la fase más intensa de urbanización, este porcentaje alcanzaba el 70,6 %; en 2010, llegaba al 79,4 % y se estima que en el 2030, habrá llegado al menos al 84,5 %, superando el porcentaje de urbanización media mundial, y el de África, Asia y Europa (Pradilla, 2009: 259 a 262; ONU HABITAT, 2010: 63). Evidentemente, la situación es todavía desigual entre los distintos países de la región, siendo mayor el grado de urbanización en los países más industrializados, lo cual indica potenciales de urbanización aún elevados en algunos de los que aún presentan índices bajos (Pradilla, 2009: 262); esto lo indica la participación relativa de la migración rural en el crecimiento urbano que varía en el período 1990-2000 entre 24,3 % en Argentina –la menor– y 59,5 % en Guatemala –la mayor– (ONU HABITAT, 2010: 65).

Este acelerado proceso de urbanización ha dado lugar en la región a enormes centros urbanos: se estima que para el 2015, habrá en ella 58 ciudades de más de un millón de habitantes, 9 de las cuales sobrepasarían los 5 millones de habitantes, y dos de ellas, las zonas metropolitanas de Sao Paulo y México, rondarán los 20 millones de habitantes colocándose entre las cinco mayores del planeta (Pradilla, 2009: 264 a 266). En torno a las nueve mega-ciudades se están formando enormes *ciudades región* que superan ampliamente la población de sus metrópolis centrales. En el 2000, siete de las 50 ciudades más grandes del mundo eran latinoamericanas. El gigantismo urbano se está convirtiendo en una de las características de la distribución territorial de la población de América Latina.

A diferencia de los países del capitalismo hegemónico, la forma dominante en la expansión urbana en América Latina, y de producción de la vivienda popular, ha sido históricamente la que combina la ocupación irregular del suelo y la autoconstrucción de vivienda, debido a la imposibilidad de la mayoría de la población de acceder a una *vivienda adecuada* en el mercado privado o público. Se estima que la mayor parte de la superficie de las ciudades latinoamericanas ha sido producida mediante esta forma de construcción del habitat popular (Pradilla, 1982; Pradilla, 1987; Connolly, 2013). Según ONU HABITAT, en 2005, más de 134 millones de personas, un 30,8 % de la población urbana total de los países latinoamericanos (cinco veces más que en las “regiones desarrolladas”), vivía en “barrios marginales” (ONU HABITAT, 2010: 23). En diversos países del subcontinente, el proceso de ocupación irregular de suelo se nutrió de la presencia de formas pre-capitalistas de propiedad territorial como las tierras comunitarias indígenas sobrevivientes desde la colonia, o las tierras ejidales decretadas luego de la revolución mexicana de inicios del siglo XX, las cuales han ido desapareciendo de las legislaciones nacionales (Pradilla, 1992).

Durante varias décadas, la respuesta estatal a esta forma de producción popular del habitat fue la combinación y/o alternancia de acciones estatales de represión-desalojo o de permisividad, y aún de promoción pública de la autoconstrucción en terrenos regulares legalmente, según la ideología de los actores gubernamentales o su percepción de la inevitabilidad de las formas de solución de la necesidad de vivienda por parte de los sectores populares (Coulomb, 2013); pero las ocupaciones irregulares de terrenos han entrado en conflicto abierto con la ideología y la práctica neoliberal, en el marco de la escasez de terrenos disponibles, su valorización en las metrópolis, y el discurso ambientalista aplicado unilateralmente, por lo que la permisividad estatal ha tendido a desaparecer, aunque no la práctica de subsistencia de la ocupación irregular y la autoconstrucción en la medida que la mayoría de la población no puede acceder ni siquiera a los programas de “vivienda de interés social” articulados entre los gobiernos y el capital inmobiliario. Otra respuesta de los pobres ha sido la densificación de las viejas áreas populares mediante saturación interior o la verticalización de las construcciones, ambas al margen de la legislación urbanística (Abramo, 2012). Tanto en las viejas barriadas como en las periferias populares, ha penetrado la mercantilización de lo urbano, con la existencia de mercados *informales* de suelo y vivienda en venta o renta, subsumidos crecientemente al capital (Eibenschutz y Benlliure, 2009; Abramo, 2011; Abramo, 2012).

Las últimas tres décadas han sido el escenario de un proceso de intensificación de la presencia y actividades del capital inmobiliario-financiero nacional-trasnacional en las grandes ciudades latinoamericanas, en operaciones puntuales o en mega-proyectos de renovación urbana en las áreas centrales (torres y complejos de usos mixtos, clubes privados, centros comerciales), cuyos efectos principales son el desplazamiento de la vivienda de diferentes sectores sociales por cambio de uso del suelo y los inmuebles (la terciarización), la sustitución de vivienda de sectores de bajos ingresos por la de sectores de ingresos medios y altos, y el incremento acelerado de las rentas del suelo con sus efectos de segregación social y/o expulsión. El capital inmobiliario-financiero nacional-trasnacional también ha invadido el sector de vivienda “de interés social” en la periferia, produciendo enormes ciudades dormitorio de viviendas minúsculas, de baja calidad, alejadas de la ciudad integrada y con pésima accesibilidad (Pradilla, 2010^b, 2013^a y 2014). Casi sin excepciones, este proceso ha llevado a la subordinación de las políticas urbanas a los intereses del capital inmobiliario-financiero, por razones de prestigio (la modernización), de “competitividad” urbana (atracción de capitales sobre todo

extranjeros), o porque la desindustrialización de las metrópolis ha dejado como único motor de la creación de empleo a la industria de la construcción.

La *desindustrialización relativa temprana* de los países latinoamericanos antes señalada, ha tenido un escenario paradigmático en las grandes ciudades industrializadas en el período de la sustitución de importaciones; a ello han contribuido múltiples factores endógenos y exógenos: en el ámbito interno: las deseconomías de aglomeración, la valorización de los terrenos industriales al interior de la estructura urbana, las presiones por el suelo del capital inmobiliario, cuestiones ambientales simplistamente resueltas, y políticas modernizantes anti-industriales de los gobiernos locales; en el ámbito externo: las políticas nacionales de libre mercado, la desigual competencia de los productos de la pequeña y mediana industria local con los importados, la ausencia de políticas públicas de industrialización, y la relocalización derivada de la reestructuración transnacional de la estructura industrial. El resultado ha sido la pérdida relativa de dinamismo de las economías metropolitanas y la paulatina desaparición del sector más dinámico de la generación de empleo urbano (Pradilla y Márquez, 2005; Márquez y Pradilla, 2008; Pradilla, Moreno y Márquez, 2012).

El resultado más notorio de la desindustrialización de las metrópolis ha sido la magnitud excesiva de la sobrepoblación relativa en las ciudades –llamada *informalidad*–, cuyas actividades de subsistencia están ubicadas mayoritariamente en el sector terciario, lo cual lleva a una terciarización espuria: ONU HABIRAT señala que alrededor del 2005, la *informalidad* en las áreas urbanas de países latinoamericanos seleccionados variaba entre 24 % (Argentina) y 51 % (Bolivia) de la población económicamente activa (OINU HABITAT, 2010: 66), datos que nos parecen subvaluados y que seguramente se elevaron a partir de la recesión de 2009. La presencia de las actividades de subsistencia de la sobrepoblación relativa en las calles de las ciudades latinoamericanas es innegable y se ha convertido en uno de sus rasgos específicos, característicos, que las diferencia de las ciudades en el capitalismo hegemónico.

Los reducidos ingresos tanto de la sobrepoblación relativa, como en general de los trabajadores asalariados, son factores, entre otros, del pauperismo que afectaba en 1970 al 62 % de la población urbana de la región y que en 2005 se mantenía en el 59 %, sin disminución significativa a lo largo del período neoliberal (ONU HABITAT, 2010: 67). Otro de los factores explicativos del empobrecimiento de la población latinoamericana es el reducido ingreso per cápita promedio: 4.356 dólares anuales en el año 2005, variando entre 843 en Nicaragua y 8.131 en Argentina, (ONU HABITAT, 2010: 27), en una región caracterizada por enormes disparidades en la distribución del ingreso: a mediados de la década del 2000, el 10 % más rico de la población obtenía entre el 30,44 % del ingreso total en Venezuela y el 49,09 % en Colombia, mientras que el 10 % más pobre recibía entre el 0,39 % en Bolivia y el 1,83 % en Uruguay (ONU HABITAT, 2010, 135-136).

En muchas ciudades de la región, la violencia está presente en las calles y barrios, alimentada por la superpoblación relativa que se *lumpeniza* para sobrevivir o por la coerción de la burguesía mafiosa que acumula masivamente capital en los intersticios y zonas oscuras del capitalismo a la manera neoliberal, en actividades como la delincuencia organizada, el narcotráfico, el contrabando de armas y otras mercancías, la trata de personas, el secuestro, etcétera. Las ciudades mexicanas son hoy el paradigma de esta violencia urbana irrefrenable, aunque no un caso aislado. El *imaginario del miedo* del que nos habla Carrión (2006), y la *agorafobia* que genera explican en parte que los habitantes de las ciudades abandonen las calles y plazas públicas tradicionales y el transporte colectivo y se refugien en los centros y plazas comerciales privadas y el automóvil

individual, que les ofrecen una seguridad imaginaria en los desplazamientos, la compra-venta y la recreación mercantilizada.

Las grandes ciudades latinoamericanas aparecen hoy como totalidades fragmentadas y socialmente segregadas en las que se combinan conflictivamente: de un lado, las más contemporáneas obras arquitectónico-urbanas de los más famosos despachos de arquitectura del mundo, con alta tecnología, dotados de todos los servicios urbanos de calidad, para el funcionamiento del capital y la vivienda de los capitalistas y sus administradores públicos y privados; y de otro lado, los más sórdidos conventillos centrales o degradados tugurios periféricos carentes de todo, donde habitan los asalariados peor pagados, la sobrepoblación relativa, el lumpen proletariado; son las dos caras de la misma moneda producida por el capitalismo neoliberal salvaje en Latinoamérica.

4. Reflexión final: la realidad y la teoría

Estas particularidades estructurales de nuestras ciudades, producto de los procesos específicos del desarrollo histórico de las formaciones sociales latinoamericanas, de su carácter desigual y de la heterogénea combinación de formas socio-territoriales resultante, hacen que nuestra realidad sea objetivamente distinta de la de las ciudades del capitalismo hegemónico. Unas y otras sociedades son capitalistas y acumulan capital según el patrón neoliberal, unas y otras ciudades son capitalistas y han sufrido notorias transformaciones a partir de la aplicación del neoliberalismo, pero sus procesos histórico-sociales han sido diferentes, ubicándose unas en el polo dominante, hegemónico, imperialista, de la mundialización del capital y otras en el polo dominado, explotado, de esa unidad.

La caracterización de ambos polos como capitalistas y la aplicación en ellos del patrón neoliberal de acumulación, hacen válido en ambos casos el uso de las teorías generales que explican estos niveles de abstracción de la realidad. Pero las particularidades, las especificidades de las formaciones sociales latinoamericanas y sus ciudades resultantes nos conducen a la conclusión de que las teorías urbanas construidas en las sociedades capitalistas hegemónicas, europeas y estadounidenses, para explicar sus propias realidades y procesos urbanos son, en la mayoría de los casos, inadecuadas para explicar las realidades de las ciudades latinoamericanas, pues hasta aquello en que coinciden resulta diferente por ocurrir en conjuntos estructurales distintos (Pradilla, 2010^a); es, por ejemplo, el caso de los mega-proyectos diseñados por arquitectos y urbanistas internacionales: su inserción en nuestra realidad modifica su propia y aparentemente atemporal y a-territorial realidad.

Esto nos lleva a la necesidad de construir una teorización propia para analizar los procesos territoriales-urbanos concretos en América Latina, partiendo de un uso creativo, desideologizado, sin dogmatismos estériles, de las teorías generales, para investigar nuestras propias realidades, nuestras particularidades, las totalidades concretas conflictivas resultantes, en la relación de unidad y contradicción con la situación de los polos hegemónicos, imperialistas, en el proceso de mundialización del capital, en sus componentes económicos, políticos, sociales, culturales, ambientales, etcétera.

Bibliografía

ABRAMO, Pedro, 2011, "O mercado de solo informal em favelas e a mobilidade residencial dos pobres nas grandes cidades brasileiras: notas para delimitar um objeto

de estudio”, en Jorge Natal (org.), 2011, *Territorio e planejamento*, IPPUR, URFR, UFRJ y Letra Capital, Rio de Janeiro, Brasil.

ABRAMO, Pedro, 2012, “La ciudad com-fusa: mercado y producción de la estructura urbana en las grandes metrópolis latinoamericanas”, *EURE*, vol. 38, núm. 114, mayo 2012, Santiago de Chile.

BENEVOLO, Leonardo, [1963] 1979, *Orígenes del urbanismo moderno*, H Blume, Madrid, España.

CARRIÓN MENA, Fernando, 2006, “La inseguridad en la ciudad: hacia una comprensión de la producción social del miedo”, *EURE*, núm. 97, diciembre 2006, Santiago de Chile.

CASTELLS, Manuel, [1989] 1995, *La ciudad informacional*, Alianza, Madrid, España.

CASTELLS, Manuel y Peter Hall, 1994, *Las tecnópolis del mundo*, Alianza, Madrid, España.

CASTELLS, Manuel, [1996] 1998, *La era de la información. Economía, sociedad y cultura*, 3 Vol., Alianza, Madrid, España.

CASTILLO DE HERRERA, Mercedes y Emilio Pradilla Cobos, 2015, “La informalidad como concepto ideológico y las formas de subsistencia de la sobrepoblación relativa en América Latina”, ponencia al II Seminario Internacional de la Red Latinoamericana de Investigadores sobre Teoría Urbana, 18 – 20 febrero 2015, Universidad Nacional de Colombia, Medellín, Colombia

CHESSAIS, Francois, 1994, *La mondialisation du capital*, Syros, Paris, France.

CONNOLLY, Priscilla, 2013, “La ciudad y el hábitat popular: paradigma latinoamericano”, en Blanca Rebeca Ramírez Velázquez y Emilio Pradilla Cobos (comps.), *Teorías sobre la ciudad en América Latina*, Universidad Autónoma Metropolitana, México DF, México.

COULOMB BOSC, René, 2013, “Las políticas de vivienda de los estados latinoamericanos”, en Blanca Rebeca Ramírez Velázquez y Emilio Pradilla Cobos, *Teorías sobre la ciudad en América Latina*, Universidad Autónoma Metropolitana, México DF, México

EIBENSCHUTZ HARTMAN, Roberto y Pablo Benlliure B. (Coords.), 2009, *Mercado formal e informal de suelo. Análisis de ocho ciudades*, Cámara de Diputados LX Legislatura, SEDESOL, Miguel Ángel Porrúa, UAM-X, México DF, México.

FERRER, Aldo, 1996, *Historia de la globalización. Orígenes del orden económico mundial*, Fondo de Cultura Económica, Buenos Aires, Argentina.

FAJNZYLVER, Fernando y Trinidad Martínez Tarragó, 1976, *Las empresas trasnacionales. Expansión a nivel mundial y proyección en la industria mexicana*, Fondo de Cultura Económica, México DF, México.

GUILLÉN ROMO, Héctor, 1984, *Orígenes de la crisis en México. 1940-1982*, Era, México DF, México.

GUILLÉN ROMO, Héctor, 2005, *México frente a la mundialización neoliberal*, Era, México DF, México.

HARVEY, David, [2003] 2007, *El nuevo imperialismo*, Akal, Madrid, España.

KALMANOVITZ, Salomón, 1983, *El desarrollo tardío del capitalismo. Un enfoque crítico de la teoría de la dependencia*, Universidad Nacional de Colombia y Siglo XXI, Bogotá, Colombia.

LEBORGNE, Daniele y Alain Lipietz, 1987, "New technologies, new modes of regulation: some spatial implications, International Conference Technology, restructuring and urban-regional development, Dubrovnik, Yugoslavia, Junio 1987.

LEBORGNE, Daniele y Alain Lipietz, [1992] 1994, "Flexibilidad ofensiva, flexibilidad defensiva. Dos estrategias sociales en la producción de los nuevos espacios económicos", en Georges Benko y Alain Lipietz (editores), *Las regiones que ganan*, Edicions Alfons El Magnanim, Valencia, España.

MANDEL, Ernest, [1980] 1986, *Las ondas largas del desarrollo capitalista. La interpretación marxista*, Siglo XXI, Madrid, España.

MÁRQUEZ LÓPEZ, Lisett y Emilio Pradilla Cobos, 2008, "Desindustrialización, terciarización y estructura metropolitana: un debate conceptual necesario", *Cuadernos del CENDES*, núm. 69, septiembre-diciembre 2008, CENDES, Universidad Central de Venezuela, Caracas, Venezuela.

MARX, Karl, [1867] 1975, *El capital*, 8 volúmenes, Siglo XXI, México DF, México.

ONU HABITAT, 2010, *Estado de las ciudades de América latina y el Caribe*, Río de Janeiro, Brasil.

PRADILLA COBOS, Emilio, 1981, "Desarrollo capitalista dependiente y proceso de urbanización en América Latina", *Revista Interamericana de Planificación*, núm. 57, vol. XV, marzo 1981, Sociedad Interamericana de Planificación, México DF, México.

PRADILLA COBOS, Emilio, 1982, "Autoconstrucción, explotación de la fuerza de trabajo y políticas del Estado en América Latina", en Emilio Pradilla Cobos (comp.), *Ensayos sobre el problema de la vivienda en América Latina*, Universidad Autónoma Metropolitana, Xochimilco, México DF, México.

PRADILLA COBOS, Emilio, 1987, *Capital, Estado y vivienda en América Latina*, Editorial Fontamara, México DF, México.

PRADILLA COBOS, Emilio, 1989, "Acumulación de capital y estructura territorial en América Latina", en Lungo, Mario (comp.), *Lo urbano: Teoría y métodos*, CSUCA, Editorial Universitaria Centroamericana, San José, Costa Rica.

PRADILLA COBOS, Emilio, 1992, "La contrarreforma agraria y la cuestión territorial", en *Memoria de la primera mesa redonda "Implicaciones de las reformas al Artículo 27 Constitucional y la nueva Ley Agraria"*, 12-14 febrero 1992, Coordinación General de

Investigación y Estudios Avanzados, Universidad Autónoma del Estado de México, 1993, Toluca, México.

PRADILLA COBOS, Emilio, 1993, "Acumulación de capital y estructura territorial en América Latina", *Diseño y Sociedad*, núm. 3/93 Invierno, Universidad Autónoma Metropolitana, Xochimilco, México DF, México.

PRADILLA COBOS, Emilio, 2009, *Los territorios del neoliberalismo en América Latina*, Universidad Autónoma Metropolitana, Xochimilco y Miguel Ángel Porrúa, México DF, México.

PRADILLA COBOS, Emilio, 2010^a, "Teorías y políticas urbanas: ¿Libre mercado mundial o construcción regional?", *Revista Brasileira de Estudos Urbanos e Regionais*, vol. 12, núm. 2, noviembre 2010, Sao Paulo, Brasil.

PRADILLA COBOS, Emilio, 2010^b, "Mundialización neoliberal, cambios urbanos y políticas estatales en América Latina", *Cadernos Métrópole*, núm. 24, 2º semestre 2010, Observatorio das Metrôpoles, Sao Paulo, Brasil.

PRADILLA COBOS, Emilio, 2013^a, "Formas productivas, fracciones del capital y reconstrucción urbana en América Latina", inédito, Universidad Autónoma Metropolitana, Xochimilco, México DF, México.

PRADILLA COBOS, Emilio, 2013^b, "La economía y las formas urbanas en América Latina", en Blanca Rebeca Ramírez Velázquez y Emilio Pradilla Cobos (comps.) *Teorías sobre la ciudad en América Latina*, Universidad Autónoma Metropolitana, México DF, México.

PRADILLA COBOS, Emilio, 2014, "La ciudad capitalista en el patrón neoliberal de acumulación en América Latina", *Cadernos Métrópole*, núm. 31, junio 2014, Observatorio das Metrôpoles, Sao Paulo, Brasil.

PRADILLA COBOS, Emilio y Lisett Márquez López, 2005, "Estancamiento económico, desindustrialización y terciarización informal en la Ciudad de México, 1980-2003, y potencial de cambio", en Ana Clara Torres Ribeiro, Hermes Magalhaes Tavares, Jorge Natal y Rosélia Piquet (Org.), *Globalizacao e territorio. Ajustes periféricos*, Edicoes Arquimedes, Río de Janeiro, Brasil.

PRADILLA COBOS, Emilio, Felipe Moreno Galván y Lisett Márquez López, 2012, "Cambios económicos y morfológicos en la Zona Metropolitana del Valle de México", en Emilio Duhau (editor), *Ciudad de México: la construcción permanente de la metrópoli*, OLACCHI, Quito, Ecuador.

RAGÓN, Michel, [1971] 1979, *Historia mundial de la arquitectura y el urbanismo modernos*, tomo 1. Ideologías y pioneros 1800-1910, Destino, Barcelona, España.

SALAMA, Pierre, 2012, "Globalización comercial: desindustrialización prematura en América Latina e industrialización en Asia", *Comercio Exterior*, vol. 62, Núm. 6, noviembre-diciembre 2012, BANCAMEX, México DF, México.

TROTSKY, León, [1930] 1972, *Historia de la revolución rusa*, Juan Pablos, México DF, México.

VILAR, Pierre, [1969] 1972, *Oro y moneda en la historia 1450-1920*, Ariel, Barcelona, España.

WALLERSTEIN, Immanuel, [1980] 1984, *El moderno sistema mundial. II. El mercantilismo y la consolidación de la economía-mundo europea. 1600-1750*, Siglo XXI, México DF, México.

WALLERSTEIN, Immanuel, [1983] 1988, *El capitalismo histórico*, Siglo XXI, México DF, México.